



- ◆国際ロータリー会長
ステファニーA.アーチック
- ◆第2660地区ガバナー 大橋 秀典
- ◆クラブテーマ「言葉ではなく行動で」

創立 2000年11月2日
例会日 木曜日 18:30-19:30
例会場 ホテル・アゴーラ大阪守口
事務局 守口市河原町10-5
ホテル・アゴーラ大阪守口5F
TEL06-6995-7440 FAX06-6995-7441
会長 長野 良雄
幹事 水谷 武志
会報担当 クラブ運営委員会
E-mail m-evening@msj.biglobe.ne.jp
http://www7b.biglobe.ne.jp/~m-eveningrc/

本日例会 2025年 3月13日(木) 第994回

「第3回クラブ協議会」

議長：長野 良雄 会長

前回例会 2025年 3月 6日(木) 第993回

1. 開会 会長
2. 国歌斉唱
3. ロータリーソング「奉仕の理想」
4. 四つのテスト唱和
5. お客様のご紹介
ビジター 松嶋 健二様（大阪城北RC）
富永 秀樹様（大阪城北RC）
米山奨学生 宋 ハヌルさん
6. 誕生日のお祝い 大島会員
7. ニコニコ箱報告（小計9,000円 累計216,000円）
大阪城北RC 松嶋様、富永様
本日、2025年5月10日EXP0フェスタのPRで上がりました。多数の皆様のご参加を期待しています。
長野会員 EXP0フェスタのPRよろしくお願いします。
寺田会員 卓話宜しく申し上げます。
8. 会食
9. 委員会報告
大阪城北RC 松嶋様よりEXP0フェスタのPR
10. 幹事報告
- 定例理事会報告
①第16回守口市だんじり祭
後援名義使用依頼の件（承認）
②GG事業クラブ拠出金変更（追加）の件（承認）
③4/6(木)例会 卓話講師の件
日本赤十字血液センター門真献血ルームよりPR依頼あり。（承認）
④4月親睦例会の件（承認）
マジョリカ（イタリアンレストラン）で開催
- 3月例会開催日連絡
開催日 3/6、3/13、3/27 休会日3/20

○3/13(木)第3回クラブ協議会(新旧合同)開催

議案：クラブ事業計画進捗状況報告

岡田G補佐、佐藤G補佐エレクト出席

11. 出席報告（会員総数17名）

3月 6日 出席10名 欠席7名 出席率58.82%

メイクアップ報告

2月 6日 出席11名 欠席6名 出席率64.71%

（メイクアップ者1名）

12. 会長の時間

13. 本日のプログラム

担当：会員組織委員会

卓話：「質問力」

卓話者：寺田 隆一会員

14. 閉会

会長の時間 「大阪国際高等学校」の卒業証書授与式に出席

2月28日(金) 大阪国際高等学校の卒業証書授与式に出席してきました。卒業生は382名です。卒業生代表答辞では、最初は感謝の気持ちと思い出を淡々と述べていましたが、最後には涙ぐんで話をしていました。聞いていた私も感動して涙が出そうになりました。こんなに感動するのは自分だけなのかと思いつつ、会場を見渡すと、生徒達も泣いていましたが、それ以上に保護者の皆さんがハンカチで涙をぬぐっていました。やっぱり皆感動するのだと感じました。とてもいい経験をさせてもらいました。少し残念だったのは、一人一人名前を呼ばれるのですが、すごくよい声で返事をしていた男子生徒もいましたが、蚊の鳴くような小さい声の生徒もあり、最後ぐらいいはしっかり返事をしたいと思いました。



例会休会連絡 3月20日(木) 祝日休会

次回例会 2025年3月27日(木) 第995回

クラブ親睦例会（ノーマイカー例会）

卓話担当：国際奉仕委員会 小林会員

卓話 「質問力」 寺田 隆一 会員

「話し上手は聞き上手」ということわざがありますが、辞書を引くと、「本当に話すことが上手な人は、聞くことも上手である」とあります。つまり、会話が上手になるには、自分が話すことと同じぐらい相手の話を聞くことは大事ですよ、という意味かと思います。もっとも私の仕事柄、もう一つ質問力というものが重要だと思っていて、最も分かりやすいのが法廷での尋問です。テレビドラマですと、長々と演説するような場面もありますが、実際は一問一答式です。また、裁判ですの、戦っている相手がいて、その相手にも質問をしないといけないのですが、相手は知っているはずのことでも知らないと言いかねない。ですの、でいかに質問をして、欲しい答えを引き出すかというのが重要なのですが、これがなかなか難しいのです。

ただ、卓話の中で尋問をやってみましょうというのは無茶ですし、今日私は、まさに13時～17時まで、某市役所で法律相談をしてきたところでして、卓話のネタにしようかなと思いました。そこで、今からやってみようと思いますが、みなさんまずイメージしてください。ここは、某市役所の法律相談室で、時間は今日の昼13時です。おとなしそうな男性の相談者が部屋に入って来まして、「今日はどうされましたか」と聞きましたら「私ね、ある女性に200万円貸したんですけど、全く返してくれないんです。どうしたらいいですか。」と、そう言ったきり黙ってしまいました。今から13:30までの30分で、結論まではいかななくても、方向性を示さなければなりません。一体、何を質問したらいいでしょうか。これを考えてください。

もっとも、質問は結論を出すためにします。結論とは、極論すると「裁判すれば勝てますよ」または「残念ですが裁判してみないとわからないですね」のいずれかです。どちらかの結論を出すために質問をします。

ヒントは質問は最低5個で足ります。



正解は…

- ①返すとはっきり約束をしましたか
- ②いつお金を渡しましたか
- ③返済期限はいつですか
(期限が過ぎたかどうか)
- ④借証書はありますか(あるor口約束)
- ⑤どのように渡しましたか(手渡しor振込み)です。

上3つは事実関係の質問で、これにより請求する権利があるかどうかが決まります。

下2つは証拠に関する質問で、証拠が揃っていれば、裁判に勝てます。

証拠がないと、裁判官が法廷の尋問で本人と相手方はなんと答えたか、どちらの言い分が信用できるかを判断して結論を決めますので、「裁判をやってみないと分からない」になってしまいます。

以上のとおり、私の場合は、仕事として質問力が必要ですが、ロータリーでも、卓話の後に質問が出て、さらに話が広がることもありますね。質問力は大事なと思います。

INFORMATION

◆移動例会◆

「IM 3組EXPOフェスタ2025」

開催日：2025年5月10日（土曜日）

場 所：松下IMPホール

テーマ：『甦れ、大大阪』

第1部 基調講演

前大阪府知事・前大阪市長
松井一郎氏

第2部 BLUESIN' JAZZ ORCHESTRA
& 三田裕子スペシャルライブ

